

**Dieselmotoren sind für dich mehr als nur ein Antrieb? Kundenorientiertes Handeln ist dein Talent? Dann bist du bei uns genau richtig!**

Umweltfreundliche, leistungsfähige und langlebige kundenspezifische Antriebslösungen sind unsere Passion. Langjähriges Know-how im Bereich Industriemotoren – egal ob modernste umweltfreundliche Dieseltechnologie oder mit alternativen CO2 neutralen Kraftstoffen – macht die Sterki-HTP zu einem der führenden Partner für Hersteller von Bau- und Landmaschinen sowie Aggregate-Hersteller im Bereich Stromerzeuger und Pumpen. Als Master-Dealer von **FPT Industrial** und anderen Motorenherstellern wie **ISUZU** sind wir für Entwicklung, Vertrieb, Service und Ersatzteilversorgung von kundenspezifischen Antriebslösungen in **Deutschland und Österreich** verantwortlich.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

**Account-Manager / Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)**

der uns bei der Kundenbetreuung und -neugewinnung unterstützt.  
Deine Aufgabe besteht darin, potenzielle Kunden zu identifizieren und zu akquirieren, bestehende Kundenbeziehungen zu pflegen und auszubauen sowie den Vertrieb von Ersatzteilen und technischem Zubehör zu fördern. Du agierst als Kommunikationsprofi und vertreibst hochwertige Produkte in die verschiedensten Bereiche und Branchen.

**DEINE AUFGABEN:**

- Gewinnung von Neukunden und Ausbau des Kundenstamms durch persönliche Besuche, telefonische und schriftliche Korrespondenz
- Identifikation von Markt- und Kundenbedürfnissen sowie Erstellung von Angeboten, Sonderpreisen und Verhandlung von Verkaufsverträgen und Bonusvereinbarungen
- Betreuung der Kunden bei der Auswahl von kundenspezifischen Antriebslösungen und technischem Zubehör
- Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen wie Messen, Schulungen und Workshops
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Verkaufsdienst und anderen Abteilungen im Unternehmen
- Regelmäßige Reporting und Analyse der Vertriebsaktivitäten sowie der Markt- und Wettbewerbssituation

**DEIN PROFIL:**

- Eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung und ein ausgeprägtes technisches Verständnis
- Erste Berufserfahrung im Ersatzteilvertrieb, idealerweise aus den Bereichen Verbrennungsmotoren, Fahrzeuge oder Aggregate
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit gepaart mit Verhandlungsgeschick und einer starken Kundenorientierung

- Hohes Engagement und eine lösungsorientierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen in Deutschland und Österreich
- Ein gültiger Führerschein der Klasse B

#### **WIR BIETEN DIR:**

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem erfolgreichen und zukunftsorientierten Unternehmen
- Ein junges, dynamisches und engagiertes Team
- Ein attraktives Gehaltspaket mit erfolgsabhängigen Komponenten
- Eine umfassende Einarbeitung und Schulung
- Eine offene und kollegiale Arbeitsatmosphäre in einem motivierten Team
- Die Möglichkeit deine Karriere aktiv mitzugestalten
- Anerkennung und Wertschätzung deiner Leistung werden bei uns gelebt

Wenn du dich angesprochen fühlst und gerne in einem dynamischen Umfeld arbeiten möchtest, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Bitte sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe deiner Gehaltsvorstellungen und deines frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail zu oder fülle das Formular auf unserer Website aus.

Bei Fragen kannst du dich auch gerne telefonisch melden.

Vertraulichkeit sichern wir dir selbstverständlich zu.

#### **DEIN ANSPRECHPARTNER:**

**Uwe Becker**

Vertriebsleiter

Tel.: +49 7261 40622 145

E-Mail: [u.becker@sterki.eu](mailto:u.becker@sterki.eu)

